

Upphandlingsmyndigheten

Utredningens arbete: S 2014:19, Dir 2014:161

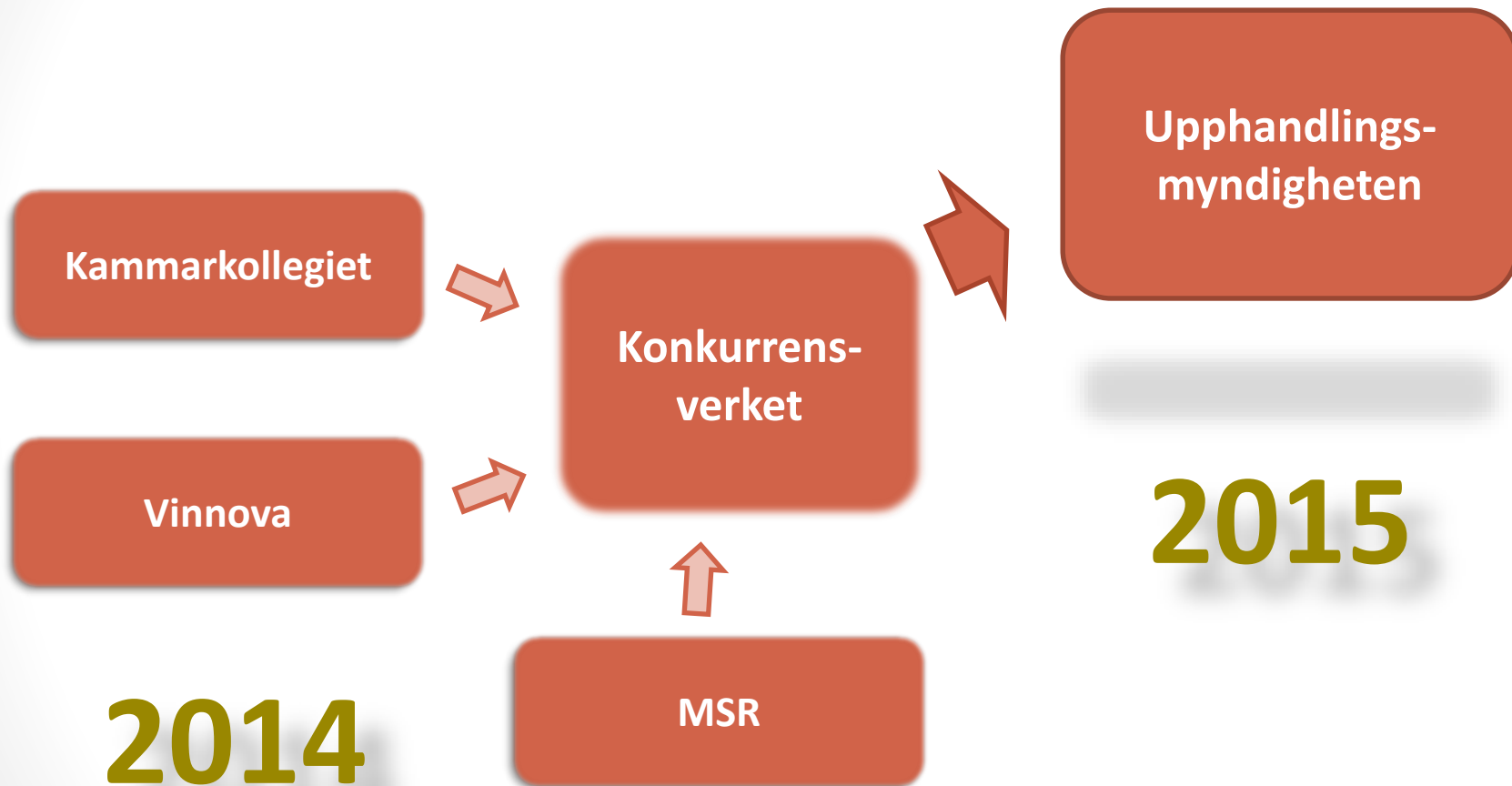
Presentation utförd av: Ylva Mannervik,
Chef för det samlade upphandlingsstödet, KKV

Bakgrund

- Upphandlingsstödsutredningen
(Upphandlingsstödet framtid, SOU 2012:32)
- Upphandlingsutredningen
(Goda affärer – en strategi för hållbar offentlig upphandling SOU 2013:12)
- Nya EU-direktiv, nya upphandlingslagar 2016
- Regeringens mål för den offentliga upphandlingen:

Den offentliga upphandlingen ska vara effektiv, rättsäker och ta tillvara konkurrensen på marknaden samtidigt som innovativa lösningar främjas samt miljöhänsyn och sociala hänsyn beaktas.

Uppdraget



Uppdraget – 1/9 2015

- Förbereda och genomföra bildandet av en ny myndighet för upphandlingsstöd – ”Upphandlingsmyndigheten”

- Hans-Eric Holmqvist, utredare

Sekretariatet:

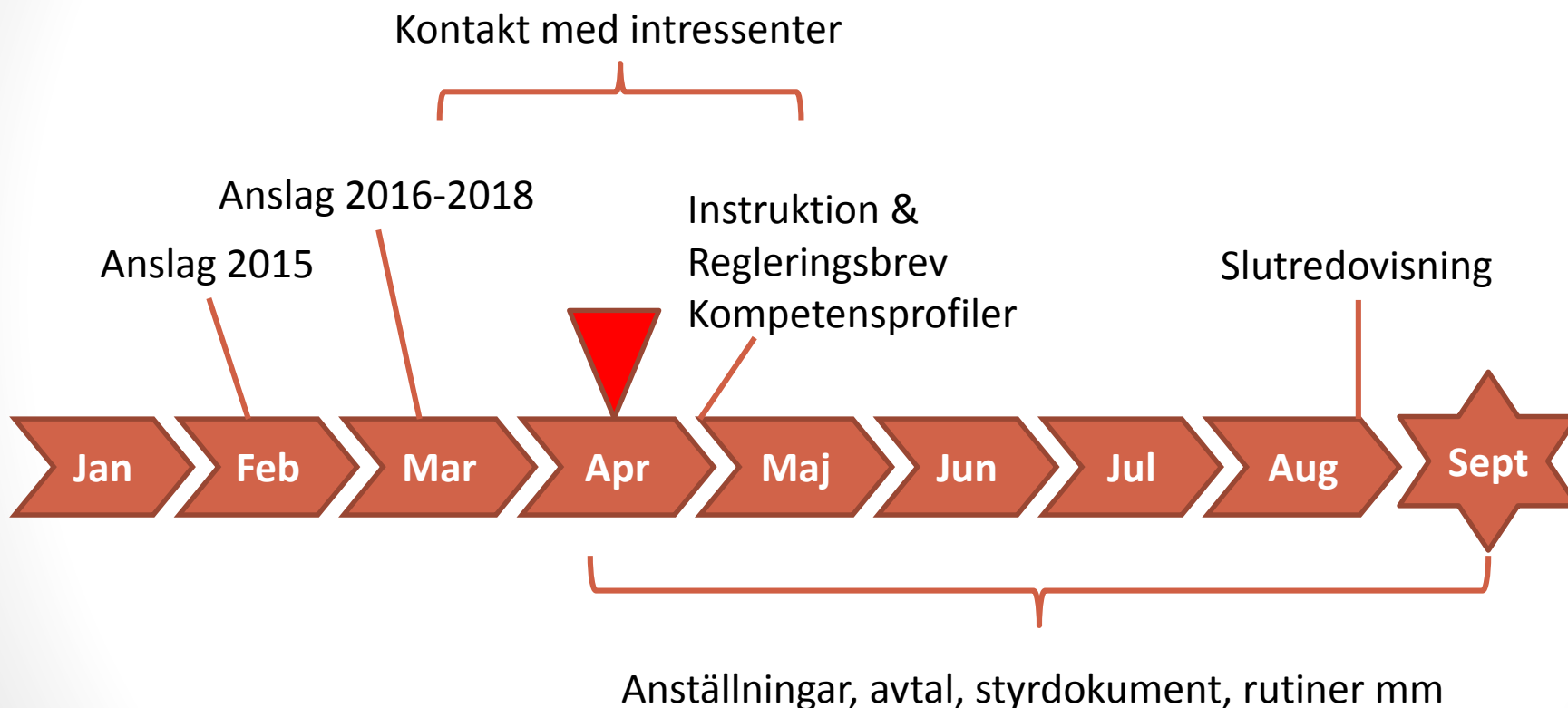
- Mocki Hägg
- Niclas Renck
- Leif Klasson
- Per-Olov Nützmänn
- Projektgrupper och referensgrupper – KKV-personal

Detta har regeringen bestämt

- En enrådighetsmyndighet med insynsråd
- Namnet – Upphandlingsmyndigheten
- Placering – i Stockholm
- Statens service center ska anlitas för personal- och ekonomiadministration
- I syfte att uppnå bästa möjliga kostnadseffektivitet bör befintliga avtal övertas där så är möjligt
- Behov av juridisk kompetens måste tillgodoses

Vad gör utredningen?

Processen



Detta är klart...

- 47 personer går över från KKV till den nya myndigheten
- Ca 15 tjänster tillkommer
- Årsbudgeten föreslås vara 76,5 mkr
- Adressen blir från 1/9: Torsgatan 13

Upphandlingsstöd

Nivå	Vem?	Vad?
Operativ	Upphandlare, inköpare, leverantörer	Stöd i konkreta fall, helpdesk
Strategiskt	Chefsnivå, Förtroendevalda, Ledningsnivå	Stöd för beslut om omfattning & inriktning etc Metodutveckling
Politiskt/system	Regering & Riksdag SKL: Kommuner, Landsting & Regioner Statliga myndigheter	Uppföljning, Marknadsbevakning, Forskning Initiativ

Ex på områden	
Egenskapskrav	Kriterier; miljö, socialt, kvalitet mm Utveckla, förvalta, förmedla
Metod	Utveckla, tillämpa, förvalta och förmedla

Reflektioner kring framgångsfaktorer

- Hög rättslig kompetens, inte bara inom upphandlingsrätt
- Praktiskt erfarenhet
- Lyssna på kunderna
- Ett öppet, nyfiket och inkluderande förhållningssätt
- Driva utveckling tillsammans med andra där behov och nytta är som störst
- Inse att man inte behöver kunna allt, men vara bra på att samverka, förädla och förmedla kunskap och erfarenheter
- Öka närvaro och synlighet: ta tillvara den moderna teknikens möjligheter för kommunikation och dialog

”Att äga frågan!”

- Förmåga till överblick,
- mod att ompröva och
- mandat att handla.