

Hur får du mest nytta av din upphandlingskonsult?

*Sören Jellheden och Tord Schultz, Sentensia
Johan Stern, Ramberg Advokater*

sentensia

R A M B E R G

Nytta?

Vad är nytta för dig?

sentensia

R A M B E R G

Nytta = Behov

Viktigt att klarlägga behovet

Uppdragsbeskrivning

Otydlighet skapar förvirring

Tydlighet möjliggör uppföljning och avstämning

sentensia

R A M B E R G

Våra erfarenheter

Exempel på områden där vi bistått och levererat stöd med gott resultat

sentensia

R A M B E R G

Upphandling av IT och e-tjänster

Komplext område

Krävs stor IT-kompetens

sentensia

R A M B E R G

Projektledning

Den interna projektledarens fiende är det dagliga arbetet

En extern projektledare kan helt fokusera på projektet

sentensia

R A M B E R G

Processflöden och modellering

Jobbar vi på rätt sätt?

*Upphandlar vi stöd till dagens processer eller
morgondagens?*

sentensia

R A M B E R G

Förstudie och analys

Grunden för en lyckad upphandling läggs i förarbetet

sentensia

R A M B E R G

Kravfångst

*Metodiskt arbetssätt
workshop och facilitering*

sentensia

R A M B E R G

Kvalitetssäkring

Våga ifrågasätt – vara obekväm

Risker och riskhantering

Vara medveten om de risker som finns

Rekommendationer

sentensia

R A M B E R G

Avtal, förvaltning och uppföljning

Avtal som är anpassat till det som upphandlas
Kravspec – avtal – uppföljning

sentensia

R A M B E R G

Överprövning

*Säkerställa en god position inför eventuell
överprövning*

Analys – Handlingsalternativ – Strategi

sentensia

R A M B E R G

Frågor?

sentensia

R A M B E R G

Kontaktinfo

Sören Jellheden, tel 0733 – 210 511

Soren.jellheden@sentensia.se

Tord Schultz, tel 0733 – 210 533

Tord.schultz@sentensia.se

Johan Stern, tel 08 – 546 546 05

Johan.stern@ramberglaw.com

sentensia

R A M B E R G